

2020年4月24日

各 位

会 社 名 ミナトホールディングス株式会社
代 表 者 代表取締役会長兼社長 若山 健彦
(コード：6862、東証 JASDAQ)
問 合 せ 先 取締役経営企画部門長 三宅 哲史
(TEL 03-5847-2030)

ジャパン M&A ソリューション株式会社との業務提携に関するお知らせ

当社は、ジャパン M&A ソリューション株式会社（本社：東京都品川区、代表取締役：三橋透、以下、「JMA」といいます。）との間で、本日、今後の当社グループの M&A 推進に関する業務提携契約を締結しましたので、下記の通りお知らせいたします。

記

1. 業務提携の理由

当社グループは、産業機器用途向けメモリーモジュール等の設計・製造・販売事業を手掛けるほか、デバイスプログラミング・ディスプレイソリューション関連事業、システム開発関連事業等の多様な事業を展開しております。当社グループでは、M&A や業務提携による事業拡大を成長戦略の重要な柱と位置付けており、これまでも当社既存事業の拡大に資する企業への出資や買収のほか、新規事業推進を目指した資本業務提携等、積極的な取り組みを進めてまいりました。

また当社子会社のミナト・フィナンシャル・パートナーズ株式会社（以下、「MFP」といいます。）は、財務コンサルティング・サービスとともに、太陽光発電所などエネルギー関連投資や、事業承継・再編・再生や事業成長のための資金ニーズを有する企業等への投資事業も行っております。

一方、JMA は、メガバンク・投資銀行における M&A 関連業務経験者により設立され、M&A に関するアドバイザー事業や仲介・コンサルティング事業等を提供している M&A アドバイザリー会社です。地方銀行や税理士、会計士等との広範なネットワークを有し、事業承継等のニーズを持つ中小企業を対象とした M&A に強みを持っております。

このたび、当社グループの事業基盤や M&A 経験と、JMA の持つネットワークやスキルを活用することで、当社グループの今後の事業拡大に資する新規 M&A 案件に加え、MFP における M&A および企業投資案件のソーシング及び実行を効果的に進めることができると判断したことから、業務提携契約を締結する運びとなりました。

2. 提携の内容

当社と JMA は今後共同で、当社グループの各事業とのシナジーがある企業、新しい技術や事業領域への展開が期待できる企業、MFP による将来の投資利益獲得が見込まれる企業等、幅広く当社の企業価値の向上に資する M&A を推進していく予定です。

3. 業務提携の相手先の概要

(1) 名称	ジャパン M&A ソリューション株式会社	
(2) 所在地	東京都品川区上大崎二丁目 15 番 19 号	
(3) 代表者の役職・氏名	代表取締役 三橋 透	
(4) 事業内容	M&A アドバイザリー事業、M&A 仲介事業、M&A コンサルティング事業、業務受託事業	
(5) 資本金	1 億 5,330 万円 (資本準備金、利益準備金含む)	
(6) 設立年月日	2019 年 11 月 1 日	
(7) 上場会社と当該会社との間の関係	資本関係	該当事項はありません。
	人的関係	該当事項はありません。
	取引関係	該当事項はありません。
	関連当事者への該当状況	該当事項はありません。

※ジャパン M&A ソリューション株式会社は非上場企業のため、株主情報及び業績を公表していません。

4. 今後の見通し

本提携が当社の業績に与える影響は未定であります。今後、開示すべき事項が生じた場合には、速やかにお知らせいたします。

以 上